



ZAFER YÜKSEL

Pazarlama ve Saha Satış;

Doğum Tarihi / Yeri : 12.01.1979 / Amasya

Uyruk : Tc

Medeni Durumu : Evli, 2 Çocuk

Askerlik : Yapıldı

Sürücü Ehliyet : B

• EĞİTİM

1995- 1998

Mithatpaşa Teknik Lisesi

İZMİR

Yabancı Dil

İngilizce

Az

• DENEYİM

TESA Bant A.Ş. - İstanbul, Türkiye 2005 – 2024
(01.12.2024 iş sonu)(19 yıl)

Saha Satış Temsilcisi ,

Consumer & Craftsmen Departmanı,

İç Anadolu bölgesi /Ege Bölgesi/ Akdeniz bölgesi / Karadeniz bölgesi
SORUMLUSU

* Kırtasiye kanal yönetimi: Mevcut satış noktalarını düzenli rutlarla ziyaret ederek Satış, sipariş, iade işlemleri, teşhir düzenlemeleri ve piyasa bilgisi takibi.

*Teknik Hırdavat (Craftsmen) kanalı yönetimi: Mevcut satış noktalarını düzenli rutlarla ziyaret ederek Satış, sipariş, iade işlemleri, teşhir düzenlemeleri ve piyasa bilgisi takibi.

*Yeni müşteri kazanımı: Potansiyel müşteri ziyaretleriyle portföy genişletme.

*Direkt çalışılan DBS ve Mail Order bayilerinin etkin yönetimi.

*Şehirdışı noktalara konaklamalı seyahatlerle düzenli rut planlaması ve müşteri ilişkilerinin sürdürülmesi.

*Önemli perakende zincirlerinin (Koçtaş, Tekzen, Migros, Carrefour, vb.) düzenli ziyaret ve yönetimi.

*Haftalık ve aylık performans raporlarının hazırlanarak üst yönetime sunulması.

*Market yetkilileriyle ilişkilerin geliştirilmesi ve sürdürülmesi.

• SERTİFİKALAR

- 2012 Satış Teknikleri ve Koçluk Eğitimi
- 2012 İleri Sürüş Teknikleri 1
- 2013 Satışta Profesyonellik
- 2014 Nöro Satış
- 2015 Pazarlama Teknikleri

ACADEMIC TREND
T.C. MEB. AUTADRAM
ALİ KIRMAN EĞT.ÖRT.
ACADEMIC TREND
MEGEM AKADEMİ

• REFERANSLAR

- Ali Murat AYDOĞAN TESA Bant A.Ş.Consumer & Craftsmen Satış Müdürü
0532 6626758
Alimurat.Aydoğan@tesa.com
- Soner KARABAY TESA Bant A.Ş. Craftsmen Kıdemli Kilit Müşteri Yöneticisi 0533 7066591
soner.karabay@tesa.com

• İLETİŞİM

☎ 0532 157 10 20

✉ zaferyuksel35@hotmail.com

📍 Ulubatlı Hasan Mah.Seda
Sok. 24/3
Ankara/Sincan

• HAKKIMDA

20 Yıldan fazla deneyim ve tecrübe sahibim. Sorunları çözmek için pragmatik bir yaklaşıma sahip mantıklı bir zihne ve olayları olumlu bir sonuca götürme kararlılığına sahibim. Farklı sektörlerde ekiplere liderlik etme konusunda beş yılı aşkın iş deneyimim var. İşletme yönetimine ve şirketlerin daha başarılı olmalarına yardımcı olmaya büyük ilgi duyuyorum."

• BECERİLER

- Satış ve müşteri ilişkileri yönetimi.
- Piyasa bilgisi analizi ve raporlama.
- Perakende ve hırdavat sektörlerinde müşteri portföyü geliştirme.
- Etkili iletişim ve pazarlık becerileri.
- Seyahat gerektiren işler için esneklik ve organizasyon.